

3

FRAGEN AN



Dr. Henryk Seeger
Geschäftsführer GNIW

BW: Welche Geschäftsidee steht hinter der Gründung von GNIW?

DR. HENRYK SEEGER: Mit unserem Modell des Rückmietverkaufs wollen wir Senioren eine Alternative zu Verrentungsmodellen, wie Leibrente und Co., bieten. Unsere Kunden erhalten sofort die volle Auszahlung der Verkaufssumme und können auf Basis eines lebenslangen Mietrechts zu Hause wohnen bleiben.

Welche Bedeutung haben Nachhaltigkeit und soziales Handeln für Sie?

Eine sehr große. Wir bieten unseren Kunden eine langfristige und flexible Lösung an. Im Zentrum unseres Wirtschaftens steht eine nachhaltige Bestandshaltung.

Hat die Pandemie-Situation Einfluss auf Ihr Geschäftsmodell?

Senioren zählen zur Risikogruppe und vielen von ihnen wird in diesen Tagen bewusst, welche Wünsche sie sich noch erfüllen wollen – und dass das Geld dafür in ihrem Eigenheim steckt.